

KUMPPANINA PARAS

Kumppanina paras on Pipelife Finland Oy:n asiakaslehti

Kumppanina paras on Pipelife Finland Oy:n asiakaslehti, joka postitetaan painettuna asiakkaille, sekä julkaistaan digilehtenä pipelife.fi -verkkosivustolla. Voit tilata lehden laittamalla sähköpostia markkinointi@pipelife.fi.



SISÄLTÖ

4	Toimarin palsta
6	Älykkäät vesiverkostonratkaisut turvaavat Pudasjärven kaupunkia
10	Filtro-kaivosuodatin puhdistaa tehokkaasti hulevesiä
12	Asumismukavuutta hiljaisella Master3Plus-kiinteistöviemärillä
14	Uudet innovaatiot apuna kerrostalon sähköurakoinnissa
15	Kultakaivoksen louheenajotien kastelujärjestelmä
16	Tutustu Pipelifen tuoteuutuuksiin
17	Digitaalisen tuotetiedon edelläkävijä
18	Kehitämme asiakaskokemusta
19	Pipelife panostaa kestävään kehitykseen
20	Tervetuloa Haaparantaan
21	Tutustu paipilaiffareihin
27	Kammi 1600 toimilaitekaivo

ARVOISA KUMPPANI

Kai Puustinen, toimitusjohtaja

Tulevan vuoden ennustaminen on melkoi-sen haastava tehtävä. Markkina on histo-riallisen huonossa kunnossa ja valoa nä-kynee vasta vuoden lopulla, jos silloinkaan. Kansainvälisen kaupan häiriöksi on nous-sut korkomuutoksen ja Ukrainan sodan lisäksi myös Gazan kriisi. Sotatoteellisuus kasvaa entisestään ja se hän tarkoittaa jäl-leenrakentamista jossain vaiheessa. Uk-rainan jälleenrakentamisen mahdollisuuk-sista on ollut paljon puhetta, mutta sen vaikutuksista kotimaan markkinaan ei liene muuta valistunutta arvausta kuin mahdolli-nen tekijäpula.

Tekijäpula ei tosin ole tulevaisuuden ongelma, se on käsillä jo nyt. Vain harvat tuotantolaitokset pohjoismaissa sijaitsevat paikoissa, joissa on hyvä tarjonta ammat-tiosaajista tai edes sellaisiksi haluavista. Kysynnän lähtiessä toivottavasti vuoden päästä taas kasvuun, voi edessämme olla vieläkin isompi pula tekijöistä. Valmistavan teollisuuden vaikeus on se, että tuotteet eivät vielä synny eivätkä siirry paikasta toi-seen digitaalisesti.

Arviot kehityksestä ovat perinteisesti katastrofin ja vapaan pudotuksen välil-lä. Yleensä pudotus ei sitten kuitenkaan ole ihan niin suuri, kuin pessimistisimmät arvioivat. Tosiasia kuitenkin on, että kapa-siteettia on markkinoilla liikaa kysyntään verrattuna ja joka tapauksessa alaspäin mennään. Rahoitusmarkkinoilta tuskin tu-lee mitään erityisen voimakkaita tukitoimia, pitkän ajan korkotasosta lienee jo melko hyvä ymmärrys. Tasapainon löytymiseen voi mennä jonkin aikaa.

Monelle asialle ei ole paljoa tehtävissä, mutta toisaalta sen pitäisi olla myös hel-potus, jos ajatuksen pystyy itse niin kään-tämään. Emme voi alalla vaikuttaa meneillä

oleviin sotiin ja kyllä korkomaailmakin on omien toimiemme ulottumattomissa. Teh-dään siis niitä asioita, mitä pystymme, ensi vuosi on joka tapauksessa kiireinen.

Me tuomme markkinoille uusia tuotteita, parannamme prosessejamme ja kehitäm-me myyntimme kontaktipintaa asiakkaisiin. Putkia, pumppaamoja, venttiilejä, toimilai-tekaivoja ja muita tuotteitamme valmiste-taan ja myydään ensi vuonnakin. Isot tuo-tantolinjojen ja järjestelmien muutokset työllistävät meitä pitkälle ensi vuoteen, kun luomme Pipelifesta entistäkin parempaa kumppania teille.

Olemme saaneet kuluvan vuoden aikana jälleen useita erinomaisia parannusehdo-tuksia asiakkailtamme. Niitä arvioidaan ja laitetaan toimeen säännöllisissä myynnin ja tuotannon tapaamisissa. Haluan kiittää teitä kuluneen vuoden luottamuksesta, ja syksyn asiakastapaamisten perusteella us-kon tiiviin yhteistyön jatkuvan edelleen.

Kiitoksen ansaitsee myös edeltäjäni, **Kimmo Kedonpää**. Hän on luonnonvoi-ma, jonka jälki alalla on merkittävä. Usko ih-misiin ja heidän kehittymiseensä on kenties suurin yksittäinen perintö, jonka Kimmo on yritykseemme jättänyt. Ihmisten kautta me tulemme kehittämään markkinaa ja ihmis-ten välistä kanssakäymistä meidänkin liike-toimintamme edelleen hyvin suurelta osin on.

Yksinkertaisia asioita hoidetaan sulavasti digityökaluilla, mutta kun monimutkaisuus lisääntyy, tarvitaan edelleenkin ihmisiä. Tä-män ja monen muun asian ymmärryksen Kimmo on vuosien työllä tuonut esiin ja sitä Pipelifella vaalitaan jatkossakin.

Toivon kaikille teille henkistä ja fyysistä terveyttä ensi vuoteen. Kyllä tästä yhdessä selvitään, niin on aiemminkin tehty.



ÄLYKKÄÄT RATKAISUT TURVAAVAT PUDASJÄRVEN KAUPUNGIN ASUKKAITA JA KIINTEISTÖJÄ

ÄLYKÄS SMARTHUB VALVOO PUDASJÄRVEN TULVARISKIALUETTA



Liisa Rantatulkkila, Pekka Pitkänen ja Valtteri Huuki katsovat SmartHub-pilvalvomoon kertynyttä dataa.

Pudasjärven tulvariskialueella lijoen varressa saneerattiin yli 30 vuotta vanhoja tulva- ja sadevesipumppaamoja. Alueen hulevesien hallinnalla on tärkeä rooli tulvariskin vähentämisessä ja sen myötä asukkaiden, kiinteistöjen ja paikallisen infrastruktuurin turvaamisessa.

– Alueen pumppaamot on rakennettu 80- ja 90-luvulla ja niiden hallinta- ja ohjausjärjestelmät piti päivittää nykyajan, kertoo Pudasjärven kaupungin yhdyskuntatekniikan päällikkö **Pekka Pitkänen**.

Kohteen pumppaamoihin asennettiin Pipelifen älykäs ohjausjärjestelmä, joka liitettiin SmartHub-sovellusalueeseen.

– Pipelifen SmartHub on vesihuoltolaitoksille, kunnille ja kaupungeille suunniteltu sovellusalue, jonka avulla vesiverkostoa voi valvoa ja hallita etänä, kertoo älykkäiden vesiverkostoratkaisuiden ja liiketoiminnan kehityspäällikkö **Liisa Rantatulkkila** Pipelifelta.

Älykäs hallinta mahdollistaa näkyvyyden, ohjattavuuden ja paremman elinkaaren hallinnan pumppaamolle.

– Merkittävin etu SmartHubissa on sen antama näkyvyys järjestelmän toiminnalle. Etävalvonnan avulla järjestelmää saadaan käyntitiedot, kuten pumpatun veden ja virtaus-ten määrät talteen. Näiden tietojen avulla voidaan muun muassa optimoida pumppaamon toimintaa ja parantaa energian käyttöä. Lisäksi järjestelmä hälyttää pumppaamon poikkeavasta toiminnasta, jolloin tarvittavat huolto-toimet saadaan hoidettua nopeasti, kuvailee Rantatulkkila.

– Huollon kannalta tällaisella järjestelmällä on merkittäviä hyötyjä. Nyt pystymme etänä ohjaamaan pumppaamoja ja saamme reaaliajassa hälytykset pumppaamon poikkeavasta toiminnasta. Myös hälytyksien kuittaus onnistuu etäältä, eikä se vaadi enää paikan päälle tulemistä, kertoo kohteen asennustöistä vastannut Slatek Oy:n huoltopalveluiden osastopäällikkö **Valtteri Huuki**.



PIPELIFEN ÄLYKKÄIDEN RATKAISUJEN VALIKOIMA LAAJENTUI KAUKOLÄMMÖN VUODONVALVONTAAN JA KIINTEISTÖJEN IOT-MONITOROINTIIN

Saneeratut pumppaamot ovat olleet toiminnassa ensimmäisen tulva-ajan ja kokemukset järjestelmästä ovat hyvät.

– Pipelifen järjestelmä vastasi täysin odotuksiamme. Tulva-aikana järjestelmä toimi erittäin hyvin, eikä meillä ollut minkään näköisiä ongelmia, iloitsee Pitkänen.

Yhteistyö projektissa sujui hienosti.

– Yhteistyö Pipelifen kanssa on sujunut erittäin hyvin. Vuorovaikutus on ollut jatkuvaa, helppoa ja selkeää eikä minulla ole mitään moitittavaa. Pipelife on erittäin asiakasystävällinen yhtiö, toteaa Pitkänen.

Slatek on tehnyt Pipelifen kanssa yhteistyötä myös aiemmissa projekteissa.

– Meille laatu on aina ollut yksi toiminnan kulmakivistä ja tätä me edellytämme myös meidän yhteistyökumppaneilta. Yhteisten arvojen vuoksi Pipelife oli hyvä valinta tähän projektiin. Pipelifen kanssa tehty yhteistyö oli jälleen kerran loistavaa. Molemmilla oli tavoitteena saada hyvä ja toimiva järjestelmä asiakkaalle ja tässä onnistuttiin hyvällä yhteistyöllä, kehuu Huuki.

Pipelife hankki keväällä omistukseensa Wideco Sweden Ab:n. Wideco on vahva kaukolämmön ja kiinteistöjen IoT-valvontaratkaisujen toimittaja pohjoismaissa. Yrityksen kokonaisratkaisut valvovat ja suojaavat jo nyt yli 40 000 kilometriä kaukolämpöverkkoa ja valvovat yli 6000:ta kaukolämpökaivoa maailmanlaajuisesti. Wideco Wision -verkkoalusta yhdistää yli sata eri käyttötarkoitukseen soveltuvaa LoRaWAN- ja NB-IoT-sensoria.

Widecon erityisosaamista on nopea sovelluskehitys älykkäiden kiinteistöjen ja älykkään infrastruktuurin saralla. Wideco tarjoaa ratkaisut asennusvalmiina kokonaisuuksina, jotka on helppo asentaa ja ottaa käyttöön ilman tietoliikennetekniikan erityisosaamista. Pipelife voi tarjota Widecon valikoimasta SaaS-ratkaisut yli sataan erilaiseen LoRaWAN- ja NB-IoT-sensoriin perustuen.

Yrityskauppa on merkittävä askel kohti pohjoismaiden laajempaa älykkäiden ratkaisujen tarjontaa vesihuollossa ja kiinteistöjen valvonnassa.

FILTRO-KAIVOSUODATIN PUHDISTAA TEHOKKAASTI HULEVESIÄ



Filtro-kaivosuodattimen on suunnitellut Watec Consulting Oy:n toimitusjohtaja Juha-Pekka Saarelainen.

Hulevedet ovat vesistöjemme suurimpia kuormituslähteitä. Hulevesien mukana roskat, ravinteet ja haitta-aineet kulkeutuvat sellaisenaan vesistöihin. Tämä johtaa vesistöjen rehevöitymiseen ja veden laadun heikkenemiseen. Pipelifen valikoimasta löytyvällä Filtro-kaivosuodattimella voidaan vähentää merkittävästi kaupunkien hulevesikuormitusta ja huolehtia lähivesistöjen puhtaudesta.

– Monelle tulee yllätyksenä, ettei hulevesiä käsitellä lainkaan. Käytännössä se tarkoittaa, että jokainen kadulla oleva roska huuhtoutuu seuraavan sateen mukana suoraan vesistöihimme. Filtro-kaivosuodatin on yksinkertainen ratkaisu tähän ongelmaan ja sen vaikuttavuus on valtava, kertoo kaivosuodattimen suunnitellut Watec Consulting Oy:n toimitusjohtaja **Juha-Pekka Saarelainen**.

Vesistöihin päätyvät roskat ja mikromuovit muodostuvat pääasiassa tieliikenteen rengas- ja asfalttikulumista sekä ihmisten roskaamisesta.

– Tutkimushankkeessa löysimme yhdestä kaivosuodatti-

mesta keskimäärin kolmekymmentäkuusi tupakantumppia kuukaudessa. Jos yhdessä kaupungissa kaivosuodattimia on kymmenentuhatta, siitä voi laskea kuinka valtavaa hulevesikuormitus on, summaa Saarelainen.

KAIVOSUODATIN PUOLITTAA KAUPUNKIEN HULEVESIKUORMITUKSEN

Kaivosuodattimia on asennettu jo yli kahteenkymmeneen kaupunkiin Suomessa.

– Suomen toiseksi suurin mikromuoviongelma on teknurmikenttien rengasrouhe. Nyt yli kahdenkymmenen kaupungin teknurmikenttien hulevesikaivoihin on asennettu Filtro-kaivosuodatin, joka estää rengasrouheen kulkeutuksen vesistöihin. Tämä on ehdottomasti tärkein ja paras saavutettu tulos tähän mennessä, iloitsee Saarelainen. Aalto yliopiston HULAKAS-hankkeen tutkimuksen mukaan Filtro-kaivosuodattimella on mahdollista jopa puolittaa kaupunkien hulevesikuormitus. Lahti ja Turku ovat ensim-



mäisten joukossa lähteneet pienentämään hulevesikuormitustaan kaivosuodattimella koko kaupungin alueella.

– Tutkimuksissa on havaittu, että kaupunkien hulevesikuormitus voidaan puolittaa asentamalla kaivosuodatin vain kahteenkymmeneen prosenttiin kaupungin ritiläkaivoista, kun tunnistamme suurimmat kuormitusalueet, selvittää Saarelainen.

Filtro-kaivosuodatin on saatavilla Pipelifelta valmiiksi sadevesikaivoon asennettuna.

– Meille on tärkeää, että Filtro on kaikkien saatavilla yhdellä Suomen suurimmista kaivovalmistajista. Yhteistyöllä tuote saadaan laaja-alaisesti käyttöön ja sitä kautta nopeammin pelastettua meidän vesistöämme, kertoo Saarelainen.

Yhteistyö Pipelifen kanssa on lähtenyt hyvin käyntiin.

– Meillä oli Pipelifesta hyvät kokemukset entuudestaan. Pipelife on erittäin ketterä ja asiakaslähtöinen yritys, joka ymmärtää asiakkaan tarpeet ja haluaa aidosti ratkaista niitä. Sitä kautta oli luontevaa tiivistää yhteistyötä myös tuotemyynti tasolla.

PELASTA ITÄMERI -PALKINTO 2023

Watec Consulting Oy on voittanut Filtro-kaivosuodattimella Suomen Messusäätiön Pelasta Itämeri -palkinnon vuonna 2023. Palkinnon saaminen edellyttää, että on kehittänyt innovaation, ajatusmallin tai keinon, joka vaikuttaa merien ekologisen tilan parantumiseen, tuo Suomelle positiivista imagoa ja josta voi kehittyä kansainvälisestikin merkittävä tuote tai palvelu.

– Ympäristöinsinööri on nöyrästi ylpeä saadessaan tällaisen tunnustuksen tekemästään työstä, omasta innovaatiostaan ja intohimostaan Suomen vesistöjä kohtaan. Tämä motivoi ja korostaa entisestään omaa kutsumusta työskennellä Suomen vesistöjen eteen, iloitsee Saarelainen.

Filtro-kaivosuodatin auttaa rehevöitymisen leikkaamises-

sa ja mikromuovien vähentämisessä, mitkä ovat Itämeren suurimmat ongelmat.

– Veden laadun määrittää valuma-alueen laatu. Itämeren alueella asuu kahdeksankymmentä miljoonaa ihmistä sadassakuudessakymmenessä kaupungissa. Jos haluamme puhtaat vedet, meidän pitää kääntää katseet vesistä maan käyttöön ja tehdä ratkaisut mahdollisimman lähellä kuormituslähdettä, toteaa Saarelainen.

Raati-laiset vakuutuivat myös Filtron asennuksen ja huollon helppoudesta.

– Kaivosuodatin on jälkiasentavissa kaikkiin kaivotyypeihin skaalautuvan kiinnitysmenetelmä ansiosta. Filtro on huollettavissa ja tyhjennettävissä samalla laitteistolla millä hulevesikaivojen sakkapesät tyhjennetään. Tyhjennyskertojen määrä kasvaa, mutta koska suodattimen tyhjennys on nopeampaa ja tehokkaampaa kuin kaivon sakkapesän tyhjennys, huoltokustannukset ei käytännössä nouse, kuvailee Saarelainen.

EU:n vesipuitedirektiivin mukaan Suomen vesien laatu pitää olla nostettu hyvään tilaan vuoteen 2027 mennessä.

– Lähivesistöjen, kuten kaupunkipurojen ja uimavesien, osalta tavoite on saavutettavissa kaivosuodattimella. Yhdellä kaivosuodattimella voidaan esimerkiksi poistaa uimavedestä keskimäärin viisikymmentä kiloa sinilevää vuodessa, sanoo Saarelainen.

Watecin tavoitteet ovat korkealla, he aikovat pelastaa Itämeren.

– Meidän fokus on Itämeren pelastamisessa. Haluamme toimia Itämeren mittakaavassa ja olemme tyytyväisiä vasta kun Itämeren mikromuoviongelma on ratkaistu. Se vaatii aikaa, sillä vedellä on pitkä muisti. Kaivosuodatinta on jo kysely Itämeren valuma-alueille, ja tarkoituksena on laajentaa toimintaa ulkomaille, kun olemme saaneet riittävästi kansainvälisesti tunnettua asiakkaita referensseiksi.

ASUMISMUKAVUUTTA HILJAISELLA MASTER3PLUS-KIINTEISTÖVIEMÄRILLÄ



Melusaaste on yleinen ongelma rakennuksissa, joissa on useita kerroksia. Melusaastetta pyritään vähentämään asianmukaisella suunnittelulla sekä ääntä eristävillä ja vai-mentavilla ratkaisuilla. Pipelifen hiljainen kiinteistöviemärijärjestelmä, Master3Plus, on suunniteltu vastaamaan rakennusten kasvavia ääniteknisiä vaatimuksia. Master3Plus on tutkitusti yksi Euroopan hiljaisempia kiinteistöviemäreitä. Järjestelmä on saavuttanut suosiota erityisesti saneerauskohteissa.

PYYNIKIN VANHA PANIMO SANEERATAAN ASUNNOIKSI JA TOIMITILOIKSI

Tampereella Pyynikin vanha panimorakennus muuttuu asunnoiksi ja toimitiloiksi. Rakennukseen tulee kaksitasoisia huoneistoja. Huonekorkeuden vaihtelut luovat omat haasteensa viemäröintiin, joka oli yksi hankkeen kulmakiviä.

– Kerrosrakentamisessa viemärit tulevat kulkemaan alapuolella sijaitsevan asunnon katossa ja viemäriäänien häivyttämiseksi kohteessa joudutaan käyttämään niin sanottua desibeliviemäriä ja viemäriputkien kotelointia,

kertoo LVI-Halli Peltomäki Oy:n projektinjohtaja **Niko Peltomäki**.

Asumismukavuutta kohteeseen tuo Pipelifen hiljainen Master3Plus-kiinteistöviemäri. Master3Plus-järjestelmän etuna on niin kutsutut Plus-osat, joiden avulla asentaminen on helppoa.

– Hinta on meille myös merkitsevä tekijä. Tuote on tällä hetkellä markkinoiden kilpailukyysisin tässä kategoriassa, toteaa LVI-Hallin puheenjohtaja **Mika Peltomäki**.



OULUN 137 VUOTTA VANHA KAUPUNGINTALO PERUSKORJATAAN

Oulun liki 140 vuotta vanhaan kaupungintaloon tehdään laajaa peruskorjausta. Korjauksilla pyritään varmistamaan rakennuksen turvallisuus ja terveellisyys sekä parantamaan rakennuksen toiminnallisuutta. Käyttömukavuutta kohteeseen tuo myös Pipelifen hiljainen viemärijärjestelmä Master3Plus.

– Tuotteen laatuvaikutelma miellytti ja lopullinen valinta tapahtui kilpailutuksen kautta. Tämä oli ensimmäinen kohde missä olemme Master3Plus-järjestelmää asentaneet. Asentajat ovat kehuneet, että järjestelmä on ollut helppo asentaa, kertoo projektipäällikkö **Marko Malila** Aro Systems Oy:stä.

Malila suosittelee Pipelifen Master3Plus-järjestelmää myös muille.

– Suosittelen tuotetta muillekin ja otamme Master3Plus-järjestelmän mukaan myös tulevien kohteiden kilpailutuksiin, toteaa Malila.

HISTORIALLINEN SUOMENLINNA SAI UUDEN HILJAISEN KIINTEISTÖVIEMÄRIN

Suomenlinnassa toteutettiin laaja saneeraus vanhaan kasarmirakennukseen. Alun perin 1850-luvulla rakennettu kasarmirakennus on jo 1970-luvulla muutettu vuokra-asunnoiksi. Nyt historialliseen kerrostalokohteeseen uusittiin kaikki talotekniikka. Kohteen viemäriksi valittiin Pipelifen hiljainen Master3Plus-kiinteistöviemäri.

– Viemäreissä oli aikamoinen rajoite, sillä äänitason piti olla pieni. Sitä sitten tarkasteltiin, että millainen tuote siihen soveltuu. Pipelifella oli siihen tuote, joten valitsimme sen, kertoo TNT-Putki Oy Ab:n toimitusjohtaja **Jouni Jauhiainen**.

– Tällaiseen kohteeseen, jossa on normaalia HT-viemäriä tiukemmat vaatimukset, Master3Plus on juuri sopiva viemäriputki. Saneerauskohteissa joudutaan usein tekemään kompromisseja viemärien sijoittelun suhteen ja silloin viemärin hiljaisuus on vielä tärkeämmässä roolissa, toteaa Pipelifen kiinteistötalotekniikan myyntipäällikkö **Mika Rajakangas**.

Logistisesti Suomenlinnassa, saarella sijaitseva saneerauskohde ei ole aivan yksinkertaisimmasta päästä, koska kaikki tavaraliikenne pitää hoitaa veden yli. Lisäksi museovirasto on myös asettanut suojelukohteen saneeraukselle omat määreensä.

– Mika teki ison työn paperien parissa, että saatiin rakennusvalvonnasta hyväksyntä tämän viemärituotteen käyttöön tässä kohteessa. Varsinaisessa asennuksessa toimitukset ovat pelanneet hyvin ja tavaraa löytyy. Osien saatavuus on ollut hyvää. Järjestelmästä löytyy plus- ja miinusosat, joiden ansiosta järjestelmä oli erittäin helppo asentaa, Jauhiainen päättää.



UUDET INNOVAATIOT APUNA KERROSTALON SÄHKÖURAKOINNISSA



Tampereelle, Näsijärven rantaan rakentuu parhaillaan kaksi YIT:n uudiskerrostaloa. Koelaitoksenkadulla toisessa rakennuksessa on meneillään rungonpystytys ja toisessa tehdään jo väliseinävaihetta.

Sähköurakoitsijana molempiin taloihin toimii Kaapelipojat Oy. Kaapelipojat toimii Kangasalta käsin Tampereen seudulla palvelen sekä yksityisasiakkaita että yrityksiä sähköasennusten parissa.

– Tällä hetkellä tehdään parhaillaan kovaa vauhtia holvia ja langoitusta, työkaveri tulee perässä ja tekee väliseiniä, kertoo Kaapelipojat Oy:llä asentajana työskentelevä **Janne Lähteenmäki**.

MONIPUOLISESTI TUOTTEITA

Sähköasennuksissa kohteessa käytetään Pipelifen tuotteita. Rakennusten välipohjiin ja seiniin vedetään sähköputkia, joihin vedetään myöhemmin varsinaiset sähköjohdot, sekä putkijohtoja joissa johdot ovat valmiiksi sisällä. Käytössä on ollut muun muassa PVC JM ja TAM -putkia.

– Pipelifen hinta-laatusuhde on ollut niin hyvä, että olemme tehneet yhteistyötä jo vuosien ajan. Palvelualttius on heillä hyvä, eli palvelu pelaa, kertoo Kaapelipojat Oy:n toimitusjohtaja **Miika Parkkonen**.

Tuotekehitys saa myös Kaapelipojilta kiitosta. Tops-

peed-putkien sisäpinnan silikonipinnoitus vähentää vetovastusta ja helpottaa johtojen sekä kaapeleiden asennusta. Uusimpana kehitysaskeleena on tullut putkijohtojen värikoodaus.

– Silikonipinta auttaa erityisesti tiukemmissa mutkissa. Ei tarvitse tehdä langoitusta liukastepurkki toisessa kädessä, Lähteenmäki hymyilee.

– Värikoodaus on todella hyvä juttu. Kun väliseinävaiheessa niitä joutuu kantamaan mukanaan kokonaisen nipun, ei tarvitse koko kasaa käydä yksitellen läpi vaan jo kuoresta näkee mitä sisällä kulkee. Se helpottaa ja nopeuttaa, Lähteenmäki jatkaa.

YHTEISTYÖSTÄ KIITOSTA MOLEMMIN PUOLIN

Pipelifen sähköpuolen ratkaisumyyjä **Tuomo Savolainen** on tullut myös tutustumaan kohteisiin. Hänen mukaansa Kaapelipojat on ollut heille hyvä ja pitkäaikainen asiakas.

– Yhteistyö on ollut kyllä sujuvaa ja olemme saaneet arvokasta palautetta tuotteista Kaapelipojilta. Me tarvitsemme palautetta kentältä, jotta voimme kehittää tuotteistamme vielä parempia, kertoo Savolainen.

– Pipelifen tuotteet ovat olleet toimivia ja laadukkaita, eivätkä ne ole edes markkinoiden kalliimpia, päättää toimitusjohtaja Parkkonen.

KULTAKAIVOKSEN LOUHEENAJOTIEN KASTELUJÄRJESTELMÄ



Kittilän kultakaivoksen alueella risteilee useita sorateitä. Kasteluautot kastelevat teitä pölyämisen estämiseksi ja osassa kaivosalueen teistä on käytössä kastelujärjestelmä. Teiden kastelu on tärkeää, jotta tiestä nouseva sorapölypilvi ei heikennä näkyvyyttä alueella. Tehostaakseen teiden kastelua, kaivokselle asennetaan uusi automatisoitu kastelujärjestelmä.

– Nykyisen kastelujärjestelmän ylläpito työllistää kaivoksen kunnossapitoporukkaa. Halusimme uudesta järjestelmästä mahdollisimman automaattisen ja toimintavarmen, jotta se toimisi itseksensä eikä sille tarvitsisi tehdä juuri mitään kesän aikana, kertoo rikastushiekka-altaiden käyttösinoööri **Joonas Karvo** Agnico Eagle Finland Oy:stä.

Ratkaisu suunniteltiin yhdessä Pipelifen asiantuntijoiden kanssa. Pipelifen kastelujärjestelmällä minimoidaan tien pölyäminen ja vapautetaan kasteluautojen resursseja.

– Pipelifen kastelujärjestelmä tulee uudelle louheenajotielle. Kyseessä on noin kolmen kilometrin pituinen tienpätäkä sivukivialueen ja rikastushiekka-altaiden välisellä tieosuudella. Kastelualue on jaettu 16 ryhmään ja automaation avulla järjestelmä kastelee tietä ryhmittäin aukomalla ja sulkemalla venttiileitä ennalta määrätyllä taajuudella. Kastelujärjestelmää voidaan ohjata kaivoksen automaatiojärjestelmästä. Myös kaivoksella sijaitsevan sääaseman havaintoja

voidaan hyödyntää kastelujärjestelmän ohjauksessa. Kastelujärjestelmän vesi saadaan pumpattua yhdellä pumpulla kaivoksen kuivanapitovesien selkeytysaltaasta, kuvailee Karvo.

Yhteistyö Pipelifen kanssa on sujunut hyvin.

– Pipelife oli innokas lähtemään mukaan tähän projektiin ja olemme aiemminkin tehneet onnistuneesti projekteja yhdessä. Projektin edetessä Pipelife on joutunut mukautumaan lennosta vaatimuksiin, mitä matkan varrella on tullut. Vuoropuhelu toimii ja molemmat osapuolet kuuntelevat toisiaan, toteaa Karvo.

Karvo suosittelee Pipelifen kastelujärjestelmää vastaaviin kohteisiin.

– Uskoisin, että paikoissa missä tehdään maansiirtotöitä ja ajetaan mursketeitä pitkin, on haasteita teiden pölyämisen kanssa. Tällaisiin kohteisiin Pipelifen kastelujärjestelmä on varmasti toimiva ratkaisu.

Pipelifen kastelujärjestelmä asennetaan Kittilän kultakaivokselle syksyn 2023 aikana ja otetaan käyttöön kesällä 2024. Lisätietoa ratkaisusta saat **Mika Ervastilta**.

Mika Ervasti, tuotepäällikkö
mika.ervasti@pipelife.com
p. +358408453206

TUTUSTU PIPELIFEN TUOTEUUTUUKSIIN



KATTOSADEVEDEN POISTOJÄRJESTELMÄ

Pipelifen kattosadevesijärjestelmällä rakennat kiinteistön sisäpuolisen sadevesijärjestelmän, jolla sadevedet johdetaan vaivattomasti kiinteistön katolta hulevesiviemäriin. Järjestelmän putket kokoluokassa Ø32-315. Järjestelmän paineluokka on PN6 (6 bar) ja putkien rengasjäykkyys SN4. Pipelifelta löytyy myös kattava valikoima paineluokan PN10 tuotteita.

Tehokas kattosadevesijärjestelmä on ratkaisevassa roolissa tasakattojen ja loivien kattojen rakenteellisen kestävyuden takaamisessa. Tehoton sadevedenpoisto voi johtaa katon painumiseen ja vuotoihin, mikä altistaa katon ja rakennuksen kosteus- ja homevaurioille. Kattosadevesijärjestelmä auttaa suojaamaan rakennusta ja ympäristöä sadeveden aiheuttamilta haitoilta. Pipelifen kattosadevesijärjestelmällä voi rakentaa myös alipaineisen järjestelmän.

KÄYTTÖKOhteet

- Tehtaat
- Varastot
- Ostoskeskukset
- Lentoasemien terminaalit
- Kerrostalot
- Toimistotalot
- Hotellit

UV-SUOJATUT SÄHKÖASENNUSPUTKET

Pipelifen UV-suojatut sähköasennusputket on suunniteltu aurinkopaneelien ja julkisivujen kaapelointien pinta-asennuksiin ja mekaaniseen suojaamiseen. Putken mustan värin ansiosta pinta-asennuksista tulee tyylkkäät ja huomaamattomat.

– Aurinkopaneeleita asennetaan nykyään paljon ja siellä sähköputkien asennukset tehdään rakenteisiin, rakennuksen seinään tai kattoon pinta-asennuksena. Näihin kohteisiin tarvitaan UV-suojattuja sähköasennusputkia. UV-suoja lisää muoviputken kestoikää ulkoasennuksissa, joten asennusjälki säilyy siistinä pitkään. UV-suojatut putket täyttävät standardin (DIN EN 61386-1) vaatimuksen paloa edistämättömästä materiaalista, kertoo tuotepäällikkö **Vesa Juka**.

UV-suojatut putket on valmistettu kestävästä PVC-muovista, ja ne soveltuvat hyvin pohjoismaiden vaativiin asennusolosuhteisiin. Tuotteet soveltuvat pinta-asennusten lisäksi uppoasennukseen, betoniin, onteloihin ja kivirakenteeseen. Liukas sisäpinnoite vähentää vetovastusta ja nopeuttaa asennusta.

Pipelifen valikoimasta löytyy taipuisat ja jäykät asennusputket sekä jatkot, kaaret ja kannakkeet kokoluokissa 16–50. Löydät valikoiman osoitteesta pipelife.fi.

DIGITAALISEN TUOTETIEDON EDELLÄKÄVIJÄ

Pipelife tarjoaa kattavasti tietoa tuotteistaan digitaalisessa muodossa. Tuotetiedolla on iso merkitys niin tuotevalinnassa kuin kohteen suunnittelussa ja asentamisessa. Kattavan tuotetiedon avulla asiakkaat pystyvät vertailemaan eri tuotteiden tietoja, kuten teknisiä ominaisuuksia, ja tekemään niiden pohjalta helpommin päätöksiä. Osana tuotetietoja ovat myös tuotteeseen liittyvät tiedostot, kuten laatudokumentit ja asennusohjeet.

– Laadukas ja kattava tuotetieto parantaa asiakaskokemusta. Pipelifen tuotteiden tekniset ja logistiset tiedot sekä liittyvät dokumentit löytyvät helposti niin Pipelifen tuotetietokannasta kuin kansallisista LVI-INFO.fi:n ja sähkönumerot.fi:n sekä tukkujen tietokannoista, kertoo Pipelifen Product Information Manager **Johanna Talman**.

Pipelife on rakentanut rajapintoja tuotetietojen välitykselle: Pipelifen PIM-järjestelmän ja LVI-INFO.fi:n tietokannan välille sekä Pipelifen PIM-järjestelmän ja sähkönumerot.fi:n tietokannan välille. Rakennetut rajapinnat mahdollistavat tuotetiedon tehokkaan välittämisen aina toimittajalta loppuasiakkaalle.

– Rakennetut rajapinnat näkyvät asiakkaille laadukkaana ja oikea-aikaisena tuotetietona. Aikaisemmin tuotetiedot on syötetty eri tietokantoihin manuaalisesti erilaisia kaavakeita ja Exceliä hyödyntäen. Nyt tuotetietoja ylläpidetään meidän omassa keskitetyssä tuotetiedon hallintajärjestelmässä, josta ne rajapinnan avulla välitetään reaaliajassa eteenpäin. Näin kaikista järjestelmistä löytyy sama tieto, kuvailee Talman.

Myös tukkuliikkeillä on omat rajapinnat LVI-INFO.fi:n ja sähkönumerot.fi -sivustoon.

– Tukkujen omien rajapintojen avulla esimerkiksi meidän tuotetietomuutokset ovat heti asiakkaidemme saatavissa myös tukkujen tuotetietojärjestelmissä, toteaa Talman.

PALKITTUA TEKEMISTÄ

Pipelife Finland on ensimmäinen yritys Suomessa, joka pystyy hakemaan LVI-numeroita ja sähkönumeroita sekä ylläpitämään tuotetietoa LVI-INFO.fi:ssä ja sähkönumerot.fi:ssä automaattisen rajapinnan avulla. Pipelife on saanut tunnustusta tehdystä työstä tuotetietojen parissa.

Vuonna 2021 Pipelife voitti LVI-INFO:n asiakasyritykselleen järjestämän Homma putkessa -kilpailun. Kisaan pääsivät mukaan ne yritykset, joiden tuotetiedot ovat hyvin ajan tasalla LVI-INFO.fi:n tuotetietorekisterissä. Kisan voittaja ratkottiin äänestämällä ja Pipelife sai 45 % kaikista annetuista äänistä. Seuraavana vuonna Sähköteknisen Kaupan Liitto (STK) palkitsi Pipelifen vuoden 2022 tuotetietojen päivittäjänä osoituksena pitkäjänteisestä kehitystyöstä tuotetietojen saralla.



PIPELIFE TUOTETIETOKANTA

catalog.pipelife.com/fi



KEHITÄMME ASIAKASKOKEMUSTA

Meille on tärkeää, että olemme helposti asiakkaiden ja yhteistyökumppaneiden tavoitettavissa. Henkilökohtainen palvelu ja sen myötä asiakkaille tutut ihmiset helpottavat ja nopeuttavat asiointia. Tärkein tehtävämme on auttaa asiakasta ja helpottaa heidän toimintaansa. Tiimimme löytää osaamisellaan ratkaisut tilanteeseen kuin tilanteeseen. Paras palkinto meille paipiaffareille on asiakkaan palaute, joka auttaa meitä kehittämään työssämme.

HALUAMME, ETTÄ ASIAKKAAN ÄÄNI KUULUU LÄPI ORGANISAATION

Pipelife Finland ohjaa ja kehittää toimintaansa asiakaskokemusten kautta. Asiakkailta ja kumppaneilta saatua palautetta arvostetaan, ja jokainen palaute kirjataan, analysoidaan ja käsitellään. Jos palaute johtaa korjaaviin toimenpiteisiin, siitä myös kerrotaan palautteen antaneelle. Kehitystyö aloitettiin vuonna 2011 ja konseptia lähti luotsaamaan asiakaskokemuspäällikkö **Sanna Hannonen-Nurro**.

– Meillä on tavoitteena tarjota alan parasta asiakaskokemusta ja kehittää sitä koko ajan niin, että me tunnemme asiakkaan työarjen, mitkä asiat ovat merkityksellisiä asiakkaalle ja mihin he mahdollisesti kaipaavat kehitystä, kertoo Hannonen-Nurro.

Pipelifen asiakaspalvelussa käsitellään vuosittain noin 400 asiakaspalautetta. Arkipäiväiset kohtaamiset sekä asiakkaiden systemaattinen kontaktoiminen auttavat kartoittamaan ne asiat, joihin on hyvä kiinnittää huomiota.

– Asiakkaat voivat auttaa meitä tavoitteiden saavuttamisessa antamalla palautetta. Kaikissa kohtaamisissa oli se sitten sähköpostin välityksellä, puhelimesta, tapaamisissa, messuilla, työmaililla, montuilla, missä ikinä tavataan, Hannonen-Nurro toteaa.

Asiakaskokemuksen kehittäminen tukee sekä liiketoimintaa että alaa. Yhdessä asiakkaiden kanssa Pipelife pyrkii kehittämään alaa paremmaksi ja keskittymään asioihin, joilla on asiakkaille merkitystä. Asiakaspalautteiden avulla voimme kehittää tuotteitamme ja tuotetietoja, verkkosivuja sekä markkinointimateriaaleja. Myös logistiikan alueella on haettu kehityspisteitä yhdessä kuljetusliikkeiden kanssa. Toimintoja kehitetään ja kehitetään yhdessä yhteistyökumppaneiden kanssa.

– Palautteiden perusteella olemme kehittäneet useita asioita. Esimerkiksi pakkauksia, tuotteet ovat helpommin käsiteltäviä. On parannettu meidän nettisivujamme ja tuotetietokantaa – asioita, jotka ovat asiakkaalle merkityksellisiä ja tärkeitä, lisää Hannonen-Nurro.

Asiakaspalautteilla on myös iso merkitys yrityksen sisäi-



sissä toiminnoissa. On tärkeää, että kaikki paipiaffarit kokevat työnsä merkitykselliseksi.

– Yksi tärkeä asia on se, että välitetään kiitoksia organisaation muille toiminnoille – tehtaille, logistiikkaan, ostoon, markkinointiin, myyntiin. Palautehan ei ole aina pelkkää negatiivista tai kehitettävää. Ihmiset ovat oppineet antamaan asiakaspalautetta ja sieltä tulee valtavan paljon hyvää, joka antaa merkitystä sille omalle työlle, summaa Hannonen-Nurro.

– Viikon paras hetki työssäni on, kun saan lähettää asiakkaiden terveiset koko organisaatiolle, hän lisää.

Pipelife Finland on ollut edelläkävijä asiakaspalautteiden keräämisessä ja käsittelyssä. Prosessista saatujen hyvien tulosten ansiosta toimintamalli on herättänyt positiivisia reaktiota ja kiinnostusta myös muissa Pipelife maissa. Asiakaskokemuksen kehittäminen jatkuu myös tulevaisuudessa ja vastaava kehittämisprosessi otetaan käyttöön koko konsernissa.

KUMPPANINA PARAS

Asiakaskokemuksen kehittäminen auttaa meitä myös visiossamme olla kumppanina paras. Kumppanuus perustuu luottamukseen ja sitoutumiseen yhdessä sovittujen tavoitteiden saavuttamiseksi. Onnistunut kumppanuus vaatii aina toisen osapuolen mukaan kehittämään ja tekemään - meille on tärkeää tietää, missä olemme onnistuneet ja missä on vielä kehitettävää. Ollaksemme kumppanina paras, kehittyminen ja yhteisen toiminnan jatkuva kehittäminen on avainasemassa.

PIPELIFE PANOSTAA KESTÄVÄÄN KEHITYKSEEN



Pipelife Finland jakaa emoyhtiö Wienerbergerin kestävän kehityksen tavoitteet. Konsernin kolmivuotisen (2023–2026) kestävän kehityksen ohjelman mukaisesti tavoitteenamme on vähentää hiilidioksidipäästöjä (CO2) ja parantaa energiatehokkuutta.

Vuonna 2023 olemme vähentäneet konsernin laajuudessa CO2-päästöjä jo 15 % vuoteen 2020 verrattuna. Tavoitteena on saavuttaa 25 %:n vähennys vuoteen 2026 mennessä. Tavoite sisältää sekä omasta toiminnasta että ostetun energian kautta syntyvät päästöt. Tavoitteena on samassa ajassa vähentää 10 % myös epäsuoria CO2-päästöjä, joita syntyy esimerkiksi matkustamisesta ja jätteiden käsittelystä. Konsernin tavoitteena on myös kasvattaa 15 % uusiutuvan energian käyttöä vuoteen 2026 mennessä. Suomen osalta tämä tavoite on jo saavutettu, sillä yhtiömme käyttämä sähköenergia on 100 % uusiutuvaa.

Päästöjä vähennetään ja energiatehokkuutta lisätään myös tuotannon jatkuvalla parantamisella, uusilla teknologioilla ja kehittämällä tuotteiden laatua ja sen myötä tuotteen pitkää elinkaarta. Kestävän kehityksen tavoitteena on, että vuoteen 2026 mennessä yli 90 % myydyistä tuotteista on kierrätettäviä tai uudelleenkäytettäviä. Pipelifen muovituotteet ovat kokonaan kierrätettävissä elinkaarensa lopussa ja Suomen tuotannossa käytetään kierrätettyä muoviraaka-ainetta, silloin kun tuotteiden valmistusmenetelmät ja lopputuotteen laatu sen sallivat. Tavoitteena on kasvattaa kierrätetyn raaka-aineen käyttöä tuotannossa merkittävästi vuoteen 2026 mennessä.

Kierrätysmuovia saadaan lähitulevaisuudessa myös Pipelifen tehtailta Ruotsista. Ölsremman tehtaille on rakennettu uusinta teknologiaa hyödyntävä muovinkäsittely- ja jalostuslaitos, jossa kierrätetyt PE- ja PP-jakeet pelletoidaan uusiokäyttöä varten. Lisäksi Pipelife Sverige aloittaa kierrätetyn PVC-muovin käsittelyn ja jalostuksen uudella tehtaallaan Ljungissa.

– Tehdyt investoinnit vähentävät yhteensä noin 400 000 kg hiilidioksidipäästöjä ensimmäisen toimintavuoden aikana. Kun samaan aikaan kehitämme Pipelifen tehtaiden tuotantolaitteistoa energiatehokkaammiksi ja tuotteita pitkäikäisemmiksi, voidaan puhua todella merkittävästä panostuksesta kestävään kehitykseen, toteaa Pipelife Finlandin myyntijohtaja **Jarko Lehto**.

Uusien muovinkierrätysinvestointien odotetaan olevan täydessä käytössä vuoden 2024 alussa. Aluksi kierrätetyt raaka-aineet käytetään Pipelifen omaan tuotantoon pohjoismaissa ja siten ne päätyvät myös suomalaisten asiakkaiden käyttöön. Myöhemmin kierrätysmateriaalia on tarkoitus toimittaa Ruotsista kansainvälisesti myös muille Pipelife-yhtiöille.

Tutustu Wienerbergerin kestävän kehityksen ohjelmaan osoitteessa [wienerberger.com](https://www.wienerberger.com).



TERVETULOA HAAPARANTAAN

Pipelife Finland oy:n tarina alkaa vuonna 1986, kun Tapio Jussila ja Matti Salo perustavat Hafab Oy:n. Useiden yritysostojen jälkeen Hafab Oy:stä tulee Pipelife Finland vuonna 2000. Haaparannan tehdas jatkaa Pipelife Finlandin tytäryhtiönä Pipelife Hafab Ab:na.

Haaparannan tehdas valmistaa muun muassa HT-viemäriputket ja -yhteet, PE-paineputket ja paineettomat PP-putket, sadevesi- ja rumpuputket, salaoja- ja yhdistelmäputket, tupla- ja triplakaapelinsuojaputket sekä kierresaumaputket. Tänä päivänä tehdas työllistää suoraan 36 tehdastyöntekijää ja toimihenkilöä. Tehtaalla työskentelee myös useiden eri alojen, kuten logistiikan ammattilaisia aliurakoitsijoina. Välillisesti tehdas työllistää myös Haaparannan kaupungin sosiaalipsykologian päivätoiminnan Gripenin asiakkaita.

VASTUULLISUUS SYNTYY JOKA PÄIVÄ PIENISTÄ TEOISTA

Vastuullisuus on yksi Pipelifen toiminnan kulmakivistä. Huolehdimme työkavereistamme, työyhteisöstämme, ympäristöstämme ja yrityksemme toimintaedellytyksistä. Jo kahdenkymmenen vuoden ajan Haaparannan kunnan sosiaalipsykiatrian päivätoimintaa pyörittävän Gripenin asiakkaat ovat saaneet mahdollisuuden tehdä töitä Pipelifelle.

Gripen työpajan päivätoiminnot työllistävät pitkäkestoista mielenterveysongelmista tai sairauksista kärsiviä aikuisia. Gripen tarjoaa työtä ja monipuolista toimintaa yksilöllisten toiveiden ja kiinnostuksen mukaan. Toiminnan tavoitteena on tarjota yksilölle merkityksellisen paikan osana yhteisöä, torjua eristyneisyyttä, edistää osallistumista yhteiskuntaan sekä edistää henkilökohtaista kehitystä.

– Tarkoituksenahan on, että kunta saisi näille ihmisille hyödyllistä tekemistä. Idea tuli aikoinaan Haaparannan kunnalta ja lähdettiin kokeilemaan. Onhan se meidänkin mielestämme hyvä, että näille ihmisille voidaan tarjota töitä, kun se toinen vaihtoehto on, että he olisivat siellä omassa ryhmäkodissaan päivät ilman mitään tekemistä, kertoo Haaparannan tehtaanjohtaja **Kimmo Heinänen**.

Työpajalla tehdään niin sanottujen valkoisten osien kokoonpano. Osat koostuvat kolmesta kappaleesta; varsinaisesta osasta eli mutkasta, haarasta tai kaaresta, tiivisteestä sekä lukkorenkaasta. Pipelife toimittaa osat työpajalle ja on myös valmistanut tarvittavat laitteet kokoonpanoa varten. Laadukkaiden tuotteiden tarjoaminen asiakkaille on Pipelifelle ehdottoman tärkeää, joten nämäkin tuotteet käyvät läpi laaduntarkastuksen.

– Kyllä kaikki tarkistetaan. Jotain kertoo sekin, että kukaan ei ole tullut reklamaatiota. Ovat tosi tarkkoja työssään,



Tehtaanjohtaja Kimmo Heinänen ja vuoro esimies Petri Ryynänen.

summaa Heinänen.

Yhteistyö työpajan ja Pipelifen välillä sujuu mutkattomasti. Ohjaajat ovat sitoutuneet tavoitteisiin ja siihen, että oikeat tuotteet saadaan liikkeelle oikeaan aikaan. Tarvittaessa he osallistuvat myös itse putkitöihin. Haaparannan tehtaan tuotantoassistentit seuraavat varastosaldvoja ja käyvät Gripenin ohjaajien kanssa läpi tulevat tarpeet.

– Ohjaajat kokevat vastuun työn tekemisestä ja tavoitteista. Voi tulla tilanteita, että joku tuote on mennyt alas saldoissa ja seuraavalla viikolla olisi lähdössä, niin siinä vaiheessa myös ohjaajat tekevät putkihommia, Heinänen toteaa.

Työllistämällä on positiivisia vaikutuksia myös Haaparannan tehtaalle. Tehdas valmistaa valkoiset putket, joten on hyvä, että myös valkoisten osien kokoonpano hoidetaan lähellä, samalla toimitusten ohjaaminen helpottuu. Haaparannan tehtaalla ollaan iloisia siitä, että pystyvät tarjoamaan työmahdollisuuksia syrjäytymisuhan alla oleville ihmisille.

– Se on meille hyvä, että toiminta on siinä ja pystymme tarjoamaan tällaisille ihmisille työtä. Heillä ei välttämättä olisi muuta työtä elämässään. He saavat tehdä tätä, he ovat iloisia ja maailman onnellisimpia ihmisiä, kun pääsevät kerran vuodessa joulupöytään meidän laskuumme, päättää Heinänen.

Pipelifen Haaparannan tehdas tekee yhteistyötä myös Haaparannan kunnan alaisen Resurssipajan kanssa. Toiminnan tarkoitus on auttaa muun muassa pitkäaikaistyöttömiä



ja vasta maahan muuttaneita työllistymään sekä oppimaan kieltä. Resurssipaja valmistaa tehtaalle kaiken tarvittavan puupakkausmateriaalin, kuten raamit, ylä- ja alalaudat sekä puukelat.

GRIPEN TYÖPAJA

Gripen työpajan toiminnan tavoitteena on tarjota ihmisille paikka, jossa he voivat harjoitella työelämätaitoja, tavata muita ihmisiä ja edistää toipumistaan.

– Tämä on sosiaalipsykiatrian päivätoimintaa. Henkilöt, jotka tulee tänne töihin ovat psyykkisesti sairaita. He tarvitsevat paikan, jossa tehdä töitä ja täällä on tarjolla helpompia hommia ja kaikki pystyy jotakin aina tekemään. Laittaa tarroja muovipusseihin tai tarroittaa putkia. Toiveena olisi, että he pärjäävät työelämässä, saavat harjoitella täällä sen aikaa, että he alkavat voimaan paremmin, kertoo Gripen työpajan työnohjaaja **Anna-Paulina**.

Toimintaa järjestetään arkisin puoli kahdeksasta puoli neljään kolmen työnohjaajan voimin. Suurin osa työpajan asiakkaista osallistuu toimintaan osa-aikaisesti, oman jaksamisen sekä voimavarojensa mukaan. Jokaiselle toimintaan osallistuvalle räätälöidään oma suunnitelma, joka tukee henkilön tavoitteita. Toimintaan mukaan pääsemiseksi tarvitaan tukipäätös, jonka myöntää Haaparannan kunta.

– He saavat kunnasta avustuspäätöksen, jolla he saavat tulla tänne töihin. Siinä lukee sitten, että mitä heidän täytyy harjoitella. Joillakin voi olla, että täytyy opetella noudattamaan työaikoja, sitten meillä on tuo askartelupuoli myös, että jos he haluavat tehdä sellaista, Anna-Paulina lisää.

Pipelife tarjoaa Gripen työpajan asiakkaille erilaisia työtehtäviä niin putkituotannon kuin kiinteistön ylläpidonkin saralla. Yhteistyö alkoi vuonna 2003.

– Kaikkien ei ole pakko mennä sinne putkipuolelle töihin, vaan he saavat itse päättää, missä he haluavat olla. Jotkut tekevät muutaman tunnin putkitöitä ja sitten he saattavat kutoa tai maalata vähän. Tai sitten he käyvät muutaman päivän vaikka jossain kaupassa töissä ja tulevat sitten taas tänne. Työtunnit määräytyvät henkilökohtaisten suunnitelmien sekä voimavarojen mukaan, joillakin on vain kolme tuntia päivässä ja joillakin kahdeksan tuntia, hän jatkaa.

Pipelifen tarjoamilla työtehtävillä on suuri vaikutus työpajan asiakkaille, he saavat kokea tekevänsä tärkeää työtä.



Gripen työnohjaaja Anna-Paulina.

TUTUSTU PAIPLAIFFAREIHIN



Logistiikkapäällikkö Janne Aarni ja sisävaraston hoitaja Jenny Savikko.

JANNE AARNI

Toimin logistiikkapäällikkönä Pipelifen Haaparannan tehtaalla, lisäksi kuulun myös Pipelife Finlandin hankintatiimiin. Vastaan Haaparannassa logistiikan toiminnoista ja sen henkilöstöstä. On erittäin mukavaa olla osa tiimiä, jossa viihdytään ja jossa asiat sujuvat. Aloitin työt Pipelifella vuonna 2019. Alussa työtehtäväni painottuivat hankintoihin, varastojärjestelmään ja SAP-järjestelmän ympärille. Ennen Pipelifelle tuloa olin työskennellyt noin kymmenen vuotta SAP-järjestelmän parissa, joten minulla oli suhteellisen vankka osaaminen järjestelmään jo valmiina. Ja koska minulla oli aiempaa kokemusta myös materiaalivaraston pyörittämisestä ja sen mittareista ja raportoisesta, inventoinneista jne., niin aloin kehittämään vähitellen myös näitä osa-alueita. Paljon on tullut matkan varrella lisää vastuuta ja sen myötä tietysti myös lisää tehtävää. Koen että etenemismahdollisuudet Pipelifella ovat hyvät.

Minulla ei oikeastaan ole ns. normaalia työpäivää ja melkein joka päivä tulee eteen jotain uutta selvitettävää asiaa. Päivät menevät aika pitkälti operatiivisen toiminnan pyörittämiseen sekä palavereissa mukana olemiseen, toki mukaan mahtuu rutiinejakin liittyen pääasiassa raportointeihin ja niiden aikatauluihin, eli päivämäärät sanelevat myös suhteellisen paljon omaa tekemistäni. Työssä pysyy kyllä vireänä ex tempore -pyyntöjen ja ennalta arvaamattomien tilanteiden takia.

Teemme yhteistyötä monipuolisesti yli tiimirajojen. Olen päivittäin paljon yhteydessä mm. hankintatiimin ja asiakaspalvelun kanssa. Hankintatiimi on hyvin yhtenäinen tiimi, vaikka ollaankin eri puolilla Suomea ja osin Ruotsissakin. Myös asiakaspalvelun kanssa yhteistyö sujuu hyvin ja ajan kanssa on saatu yhteistyö selkeästi sujuvammaksi. Tässä työssä myös iso rikkaus on se, että saa työskennellä erilaisen ihmisten ja persoonien kanssa.

Pipelifen vahvuuksiin työnantajana kuuluu mm. henkilöstön arvostaminen ja kuunteleminen. Pysin itsekin toteuttamaan samoja asioita ja arvoja omassa tekemisessäni. Tähän asti Pipelife on lunastanut ennako-odotukseni oikein positiivisessa valossa.

Vapaa-ajallani tykkään liikkua. Kesäisin harrastelen paljon pyöräilyä, työmatkatkin taittavat mukavasti sähköpyörällä. Talvisin käyn pelaamassa työkavereiden kanssa sulkapalloa ja käyn kävelylenkeillä.



TELLERVO PERKAUS

Työskentelen Haaparannan toimipisteessä logistiikkakoordinaattorina. Ennen Pipelifelle tuloa työskentelin 20 vuotta sukkatehtaalla laatu- ja tuotekehityspäällikkönä. Tehdas suljettiin ja pääsin mukaan työkkärin kurssille, joka ohjautui Ruotsin ja Norjan työmarkkinoille. Kurssiin sisältyi parin kuukauden työharjoittelu ja sitä tulikin suorittamaan niinkin kauas kuin Haaparantaan. Siitä käynnistyi työurani Pipelifen palveluksessa. Tekstiilihän on sellaista muovipainotteista, niin tavallaan samalta alalta tulinkin. Muoviahhan ne sukka-housutkin on.

Työpäiväni sisältävät muun muassa lähdössä olevien tilausten läpikäymistä, niiden järjestämistä oikeille lastauspäiville, kuljetusten tilaamista ja rahtikirjojen tekemistä. Seuraavan päivän lastauksiin tilataan autot puoliltapäivän, joten siihen asti voi vielä tulla uusia tilauksia. Kuljetusten suunnittelussa olen yhteydessä asiakaspalveluun sekä tarvittaessa suoraan asiakkaisiin toimitusten ajankohdista.

Parasta työssä on yhteistyö kaikkien kanssa ja eteenpäin suunnittelu. Lähetämme täältä Haaparannan tehtaalta putkia ja osia suorien asiakkaiden lisäksi kaikkiin Pipelifen yksiköihin, joten yhteistyötahoja on paljon.

Pipelife on työnantajana vakaa ja varma, josta kertovat myös pitkät työsuhteet. Täällä arvostetaan yksilöä ja ajatellaan ihmistä tarjoamalla mm. liikuntaetuja. Työyhteisössä on hyvä yhteishenki, halutaan tehdä yhdessä ja aidosti halutaan palvella asiakasta. Kuljetusten nopeus, oikea-aikaisuus ja laatu ovat tärkeä osa asiakkaan hyvää ostokokemusta.

Vapaa-aika menee nykyään aika paljon lasten harrastusten ehdoilla. Marjastaminen ja puutarhanhoito ovat itselle mieluisia ajanvietteitä. Pesäpallo oli ennen oma harrastukseni ja nykyään lasteni, oma roolini siinä sisältää nykyään kysymistä ja taustajoukoissa toimimista.



TOMMY KANGAS

Työskentelen Pipelifen Haaparannan tehtaalla asentajana ja tuotevaihtajana päivävuorossa. Olen mukana myös kunnossapitoporukassa. Aloitin Pipelifella viisi vuotta sitten. Päädyin Pipelifelle töihin, koska olin kuullut yrityksestä jo aiemmin positiivista palautetta, muutama tuttu oli täällä töissä.

Päivävuorossa tavallinen työpäivä alkaa aamukahvilla ja työohjeiden vastaanotolla. Siitä lähdetään sitten töihin, aletaan purkamaan linjaa ja vaihtamaan osia. Vaihtoja on erilaisia, osa helppoja tunnin juttuja ja osa vaikeampia, joihin voi vierähtää koko työpäivä. Päämääränä on, että saadaan linja nopeasti pyörimään ja tuotanto käyntiin. Meidän tehtävänämme on vaihtaa tuotteita ja säätää koneita. Vaihtelua päiviin tuo se, että koneet, tuotteet ja niiden koot vaihtelevat ja välillä tulee myös poikkeavia korjaustilanteita. Jousitamme tarpeen mukaan ja autamme muita toimintoja kuten tuotantoa pakkaushommissa aina kun ehdimme. Myös tuotannon porukka käy auttamassa meitä silloin, kun heillä on aikaa.

Pipelife on mielestäni luotettava ja positiivinen työnantaja. Täällä on tosi hyvä ilmapiiri ja hyvä porukka. Voisin suositella Pipelifea työnantajana. Parasta työssä on se, että saa tehdä töitä sisätiloissa ja työssä on oma vapaus. Kun ohjeet on annettu, saamme itsenäisesti touhuta ja päättää oman työpäivän kulusta. Täällä luotetaan, että hommat hoituu.

Tykkään moottoripyörästä, joten vapaa-aikani menee usein pyörällä ajaessa ja sitä kunnostaessa. Kaikenlaista ulkoilua ja tuttujen kanssa seurustelua tulee myös harrastettua, monipuolisesti kaikkea. Kyllä sitä kaipaa vastapainoa työlle, kun se kuitenkin loppupeleissä on aika yksitoikkoista.



SANTRA RISTO

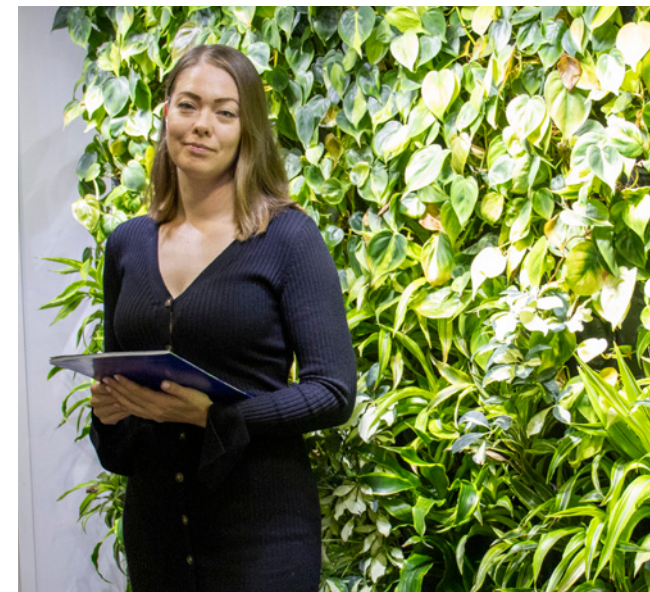
Olen aloittanut Pipelifella vuonna 2016. Aloittaessani toimin markkinointikoordinaattorina ja keväällä 2023 otin vastaan markkinointipäällikön tehtävän. Vaikka isäni kertoo kotipuollessa kaikille, että tytär on putkimies, ei se ihan pidä paikkaansa. Oikeasti vastaan osaltani Pipelifen brändiin ja strategiaan perustuvasta ulkoisesta viestinnästä, tapahtumista sekä asiakaskokemuksesta. Käytännössä me markkinoinnissa ylläpidämme verkkosivuja, teemme erilaisia markkinointimateriaaleja ja mainoskampanjoita, sekä organisoimme tapahtumia. Tuemme myös yrityksen sisäistä viestintää ja myynnin työkalujen kehitystä, sekä teemme yhteistyötä konserniin ja muiden Pipelife maiden markkinoinnin kanssa. Minulla on myös esihenkilövastuu tiimissä.

Markkinointi on ennen kaikkea myynnin tukitiimi, mutta teemme yhteistyötä laajasti myös muiden tiimien kanssa. Se on työssäni yksi parhaita asioita, sillä pääsen näkemään aitiopaikalta, kuinka paljon osaamista talosta löytyy ja kuinka ihania ihmisiä meillä on töissä. Pidän myös siitä, että työni haastaa minua ja pakottaa kehittymään. Olen oppinut näiden vuosien aikana valtavasti paitsi markkinoinnista myös tuotteistamme ja alasta, jolle tuotteitamme tehdään. Ymmärrys ja sen myötä arvostus ”oikeita putkimiehiä” kohtaan on kasvanut. Olen ylpeä voidessani sanoa, että olen

pieni ratas siinä koneistossa, jonka ansiosta hanasta tulee puhdasta vettä ja likavesi kulkeutuu tontilta käsittelylaitokselle.

Työnantajana Pipelife on joustava. Voin itse suunnitella työpäivieni kulun ja tehdä päätöksiä omaan työhöni liittyen. Työskentelen sekä etänä että toimistolla, mikä antaa joustoa omaan arkeen ja tukee jaksamista. Pipelifen suurin vahvuus on työntekijöissä. Meillä työkaverit auttavat toisiaan ja jokaisella on sama päämäärä, palvella asiakasta ja rakentaa hyvää työyhteisöä. Toimiston yhteiset kahvihetket ovat kulan arvoisia. Silloin kuulee, mitä muissa tiimeissä on meneillään ja mitä ihmisille kuuluu.

Vapaa-ajalla liikun luonnossa ja harrastan kolmen koirani kanssa eri lajeja. Olen harrastanut agilityä, näyttelyitä, rally-tokoa, noseworkia ja koiratanssia sekä käynyt lajikokeiluna tokoa ja lampaiden paimennusta. Toimin myös rotuyhdistyksessämme aktiivisena talkoolaisena. Olen toiminut eri hallitusrooleissa sekä päätoimittajana ja taittajana rotuyhdistyksemme lehdessä. Vierivä kivi ei sammaloidu, eikä sitä niin sanota? Osaan myös rentoutua ja silloin minut löytää katsomasta televisiota, kuuntelemasta äänikirjaa tai tekemästä palapeliä.



VEERA VEIJOLA

Työskentelen Pipelifen Oulun toimistolla asiakaspalvelussa tiiminvetäjänä. Tiiminvetäjänä vastaan asiakaspalvelutiimin työarjesta, tiimin kehittämisestä, työtehtävien jakautumisesta sekä tiimin tukemisesta ja tiedottamisesta. Olen myös mukana asiakaspalvelutiimin arjen rutiineissa tehden myyntineuvottelijan työtehtäviä eli tilausten käsittelyä ja asiakaspalvelutyötä niin puhelimella kuin sähköpostilla. Työpäiväni koostuvatkin monipuolisesti erilaisista asiakaspalvelun ja uuden roolin mukanaan tuomista tehtävistä.

Tulin Pipelifelle sesonkityöntekijäksi vuonna 2013 varastokaupan myyntineuvottelijan rooliin. Vuonna 2015 aloitin Itä-Suomen projektikaupan myyntineuvottelijana ja toimin siinä tehtävässä vuoteen 2021 asti, kunnes jäin vanhempainvapaalle. Tiiminvetäjänä aloitin tämän vuoden keväällä ja vaikka minulla onkin jo kymmenen vuoden työkokemus paipilaiffarina, vaatii uusi rooli vielä kuitenkin hieman harjoittelua.

Teemme asiakaspalvelussa tiivistä yhteistyötä muiden toimintojen ja toimipisteiden kanssa. Kynnys lähestyä muita on matala, sillä kaikki puhaltavat yhteen hiileen ja halutaan aidosti auttaa. Ongelmia ratkotaan yhdessä ja mietitään, miten asioita saadaan eteenpäin. Meillä on omassa tiimissä välittävä henki ja hauskaakin on, naurua ja huumoria riittää. Koen Pipelifen välittävänä ja kuuntelevana työnantajana. Täällä viihdytään pitkään. Meillä on mahdollisuus myös vaikuttaa asioihin oivallustoiminnan ja fiiliskyselyiden ansiosta. Täällä on sellainen yhdessä tekemisen meininki.

TIESITKÖ TÄMÄN?

MYynti & ASIakaspalvelu

**YHTEENSÄ
+560 VUOTTA**
myyntikokemusta

**YHTEENSÄ
+140 VUOTTA**
asiakaspalvelukokemusta

**YHTEENSÄ
~330 TYÖVUOTTA**
Pipelifella

**YHTEENSÄ
~30 LEMMIKKIÄ**
omistuksessa

TIESITKÖ TÄMÄN?

MYynti & ASIakaspalvelu

YHTEENSÄ
40 ERILAISTA
harrastusta

YHTEENSÄ
20 HARRASTUSTA
jotka liittyvät liikuntaan

YHTEENSÄ
8 HARRASTUSTA
jotka liittyvät luontoon

YHTEENSÄ
5 HARRASTUSTA
jotka liittyvät luovuuteen



SAMULI SORSA

Työskentelen myyntineuvottelijana Oulun toimipisteessä. Aloitin työskentelyn Pipelifellä toukokuussa 2023. Toimenkuvani on laaja ja siihen sisältyvät asiakaspalvelutiimin eri tehtävät. Työpäiväni koostuvat mm. projektikaupasta, varastokaupan tilauksista, asiakasneuvonnasta sekä laskutuksesta. Keskiössä on asiakastilausten käsittely. Työpäivät kuluvat tosi nopeasti uusien asioiden äärellä.

Olen toiminut erilaisissa asiakaspalvelutehtävissä noin 2–3 vuoden ajan. Asiakaspalvelukokemusta on kertynyt niin Siwasta, kuin roudarina ja tapahtuma-avustajana Kajaanin Kongressi- ja kulttuurikeskus Kaukametsän tapahtumistakin. Olen toiminut myös pakettiauton kuljettajana Kainuun Kuriirissa. Armeijan jälkeen työskentelin noin vuoden ajan Kajaanin Veturi apteekissa teknisenä myyjänä. Olen koulutukseltani konetekniikan insinööri. Opiskelujen ohessa työskentelin ruiskuvaluasentajan ja kehitysinsinöörin tehtävissä.

Halusin Pipelifelle töihin, koska jo työpaikkailmoituksesta erottui, että työyhteisöä todella arvostetaan. Myös tehtävän monipuolisuus herätti kiinnostukseni. Toivoin työllistyväni paikkaan, jossa voisin hyödyntää konetekniikan insinöörin opintojani ja auttaa asiakkaita parhaalla mahdollisella tavalla. Onnekseni tulin valituksi tähän monipuoliseen ja asiakaslähtöiseen tehtävään. Olen viihtynyt työssäni tosi hyvin. Jo hyvin lyhyessä ajassa olen päässyt kehittymään ja oppinut paljon uutta. Työn kruunaa mukavat työkaverit Oulussa ja ympäri Suomen sekä mahtavat asiakkaat.

Työnantajana Pipelife on reilu ja avoin. Koen, että täällä todella välitetään työntekijöistä. Pipelifellä halutaan, että työntekijät jaksavat työssään, tarjotaan monenlaisia etuja ja keinoja työssä jaksamisen tueksi. Esihenkilöt ovat helposti lähestyttäviä, täällä puhalletaan yhteen hiileen ja tehdään yhdessä töitä tavoitteiden saavuttamiseksi.

Tykkään viettää vapaa-aikaani liikunnan parissa. Käymme usein iltaisin pyöräilemässä ja teemme kävelylenkkejä. Haa-veilen autolla reissaamisesta ja telttailusta uusissa kaupungeissa ja paikoissa, jossa ei ole ennen tullut käytyä. Kavereita on myös kiva nähdä viikonloppuisin. Välillä on kiva olla ihan vaan kotona.

TIIMITYÖLLÄ SYNTYY INNOVAATIOITA

KAMMI 1600 TOIMILAITEKAIVO TEHTIIN MONEN OSAAJAN YHTEISTYÖLLÄ

Tuotteiden muunneltavuus ja monikäyttöisyys palvelee usein sekä tuottajaa että kuluttajaa ja on lisäksi kustannustehokasta. Toisinaan kuitenkin tarvitaan spesifiin käyttötar-koitukseen tarkoitettu tuote. Pipelife Kammi 1600 toimilaitekaivo on vesilaitosten tarpeisiin räätälöitävä ratkaisu.

Pipelifen tuotevalikoimaan kuuluvat erilaisiin käyttökoh-teisiin soveltuvat laitekaivot. Uuden toimilaitekaivon kehit-tämisen takana oli tarve saada valikoimaan vain laitekaivo-käyttöön suunniteltu tuote, joka sisältää kaikki tarvittavat ominaisuudet ilman kompromisseja.

Kehitysprojektia lähti viemään eteenpäin viisihenkinen tiimi: laitekaivojen ratkaisumyyjä **Juha Niemelä**, tuotepäällik-kö **Mika Ervasti**, lin tehtaan tehtaanjohtaja **Mika Pälvilä**, 3D-suunnittelija **Tommi Meriläinen** ja Infra XL tuotepääl-likkö **Simo Suhonen**. Juha Niemelän jäätyä eläkkeelle, pros-sessia jatkettiin neljän henkilön voimin.

Onnistunut kehitystyö vaatii taustalle runsaasti perehty-neisyyttä. Jokaisen päätöksen takana on valtava määrä ko-kemusta ja eri alojen asiantuntemusta.

– Kuka tahansa ei voi tällaista lähteä tekemään. Meillä oli mainio tiimi tekemässä, jossa oli vähän joka suunnasta osaamista ja kokemusta. Kaikilla oli taustalla pitkä kokemus ja paljon osaamista alalta ja olimme samalla kartalla, että mitä ollaan tekemässä ja ymmärrettiin mistä puhutaan. Pys-tyttiin pallottelemaan ideoita ja viemään projektia nopealla aikataululla läpi. Kaikilla oli siinä sellainen tekemisen meinin-ki, kertoo Suhonen.

Matka suunnittelusta valmiiseen tuotteeseen ei ole kos-kaan yksinkertainen. Myös Kammi toimilaitekaivo kävi läpi useita iteraatiokiertoja, tuote muuttui ja eli matkan varrel-la. Kehitysprosessi vaatii valtavan määrän valmistelua, miet-timistä ja asioiden puimista – tiimityön tärkeys korostuu.

– Mitään ylitsepääsemättömiä vaikeuksia ei ollut, oli vain asioita, joille piti löytää oikeat ratkaisut. Se tietysti aina vaatii sen, että haudutellaan, mietitään ja pallotellaan asioita. Siinä ne asiat sitten yksi kerrallaan selkiytyi ja lopulta löydettiin oikeat keinot, toteaa Suhonen.

Prosessi kokonaisuudessaan onnistui yli odotusten. Ke-hitystyö huipentui lin tehtaan upeaan suoritukseen laite-kaivon toteuttamisessa. Tehtaan ison rotaatiovalukoneen maksimidimensiot saatiin hyödynnettyä ja kaivosta tuli sekä laadukkaan näköinen että teknisesti virheetön.

– Kaikki meni suunnitellusti maaliin ja tämä oli siinä mie-lessä kiitollinen ja palkitseva projekti. Kyllä siinä välillä sai viettää unettomia öitä ja pohtia näitä juttuja, se ei synny tyh-jästä. Mutta sitten kun kaikki on valmista, niin sitä on sitten

hieno katsoa ja jälkeenpäin muistella, Suhonen lisää.

Kammi toimilaitekaivo esiteltiin kevään 2023 Yhdyskunta-tekniikkamessuilla. Vastaanotto messuilla oli mainio. Yleisö oli kiinnostunut ja innoissaan, kun tarjolla oli jotain ihan uutta.

– Meidän messuosastomme ja kokonaisuus mitä siihen oli mietitty, onnistui mun mielestä hienosti. Ja se tuki tätä tarinaa ja toi kuvan, että tämä on oikeasti laadukas tuote, jossa on kaikki ominaisuudet mietitty loppuun saakka, sum-maa Suhonen.



Kammi 1600 toimilaitekaivo Yhdyskuntatekniikka 2023 tapahtumassa.

Mikäli vastaanottajaa ei tavoiteta, pyydetään palauttamaan osoitteeseen: Pipelife Finland Oy Kiviharjunlenkki 1 E 90220 Oulu



asiakaspalvelu@pipelife.fi
Puh. +358 (0)30 600 2200
www.pipelife.fi, www.puhdastulevaisuus.fi

PIPELIFE 
always part of your life